株主様への経営•業績のご報告

）トップメッセージ
当期純利益16期連続増益を達成
）2014年春の新製品 16品目の＂あったらいいな＂を新発売！

## ）担当者から一言


2ジュジュバランシーナ
3シジラック


## 当期純利益16期連続増益を達成



株主の皆様方におかれましては，ますますご清栄のこ ととお慶び申し上げますとともに，日頃から温かいで支援をいただき厚くお礼申し上げます。

## ｜2014年3月期の業績報告

前期（2014年3月期）は，39品目の新製品を発売し たことに加え，既存品も『ブルーレット』や『生葉』か好調でした。海外でも「熱さまシート』や使い捨てカイ

ロが順調に推移し，売上を伸ばしました。
その結果，売上高1．272億円（前期比4．7\％増），営業利益 181 億円（同 $7.2 \%$ 増），経常利益187億円（同 $0.5 \%$ 増），当期純利益 123 億円（同 $1.1 \%$ 増）となり，当期純利益においては16期連続の増益，かつ過去最高益を達成しました。
また1株当たりの配当金につきましては，年間86円（同 4円増）と15期連続の増配とさせていただきました。

## I 新製品開発と育成

当社グルーブは「＂あったらいいな＂をカタチにする」 のスローガンのもと，世の中にない新製品を開発し，新 しい市場を創ることによって成長してまいりました。新製品のアイデア創出のために，これまでも全従業員 が月に最低1件の新製品アイデアを提出してきました。 これに加え，本年は創立記念日である8月22日に全従業員による新製品アイデア会議を実施し，より質の高い アイデアを多数生み出すことにチャレンジします。
このような活動により，これからもお客様のお困りご とや二ーズに着目し，＂あったらいいな＂をカタチにして世の中に貢献してまいります。

## I成長のための事業拡大

## スキンケア事業

2013年に株式を取得した六陽製薬（株）とジュジュ化粧品（株）のブランドカ・処方開発力と，当社のマー ケティングカ・営業力を結集するため，今期より専門の組織を立ち上げ，スキンケアに特化した事業活動をス タートしました。
六陽製薬の『オードムーゲ』は，当社の営業力により順調に販路を拡大し，売上を伸ばしています。また，ジ ユジュ化粧品には特殊なヒアルロン酸や卵黄リポイド など独自の技術資産がありますので，それらを生かして ブランド拡大を図ります。
早期に新たな事業の柱とすべく，最重点事業として注力してまいります
＊㲦卵由来の天然補油成分。お肌にうるおいを与える。


当社グループの主なスキンケア製品

## 国際事業

前期，「熱さまシート｣の販売において海外での売上 が日本での売上を初めて超えました。特に中国，東南 アジアでは「子ども用」や「赤ちゃん用」がよく売れて おり，この分野に積極的に投資をしていきたいと考え ています。
主力製品のカイロは，米国•中国を中心に店頭展開 を強化することで順調に売上を拡大しています。
今後，世界中のお客様の「＂あったらいいな＂をカタ チにする」新製品を生み出すため，現地での開発体制 も一層強化してまいります。

株主の皆様には，これからもより一層のご支援を賜り ますようよろしくお願い申し上げます。

## 全国発売

## 1 Sawaday PINKPINK

若い女性向けのかわいいお部屋用芳香消臭剤
近年，生活の中に香りを取り入れている方は多く，お が低い $20 \sim 30$ 代の女性が好む華やかな香りに仕上げ部屋用芳香消臭剤市場は伸長しています。そこで発売し ました。小物のような洗練されたデザインで，居心地よ たのが「Sawaday PINKPINK』。芳香消臭㤺の使用率


## 2 ジュジュ バランシーナ

混合肌のためのスキンケアシリーズ
おでこ・晏などのナゾーンは脂 っぽくテカワ，目もと・ロもとな どのUゾーンは乾燥する。このよ うに顔の部位によって肌のタイプ が違う「混合肌」は，20代～ 50代女性の約4割を占める最も
多い肌タイプです（当社調べ）。 そこで今回，混合肌のためのスキンケアシリーズ「ジュジュバ ランシーナ』を新発売。1本でTゾーンのテカリとUゾーンの乾燥を同時にケアします。


## 全国発売

## 3 シジラック（第2類医薬品）

四十肩，五十肩に飲んで効く，
錠剤タイプの漢方薬
＂四十肩，五十肩＂の症状恮国で約745万人。うち，現状の対処法に満足している方は約4割に とどまっています（当社調べ）。そこで発売したのが，痛 くて腕が上がらない四十肩，五十肩に飲んで効く漢方薬『シジラック』。飲みやすい錠剤タイプで，四十肩，五十肩にともなう肩関節の炎症を鎮め，長引く症状を体の中から改善していきます。
※肩関節に焱症か起こり，肩周辺が痛む症状


## －担当者から一言

「脕を上げると痛い」「寝返りをうつと痛い」などの四＋肩，五十肩の痛みは1日の生活で何度も発症しま す。重篤な方は1年半以上も続き，生活に支障をきたしているのに，根本的な対処法かないという実態に着目。独特の症状である炎症，こわばい，痛みを緩和する漢方薬 「シジラック」を開発しました。「腕が上がる」「肩がラクになった」と実感していただき，小林製薬らしいお役立ちができればと思っています。


肛門のぶり返すかゆみ・痛みを元から鎮める治療薬



## 

5 フェミニーナジェル （第2類医薬品）
パウダー配合でサラサラした使用感のデリ ケートゾーンのかゆみ止めジェル


6 ニューアンメルツゲル （第3類医薬品）
効果感が持続するゲルタ


7 タムチンキパウダー
in ジェル
（第2類医薬品）
冷感パウダーで湿った水虫をサラサラにして治す，爽快な使い心地の水虫薬


8 イージーファイバ一乳酸菌プラス レタス約2個分の食物緘維と腸まで届く乳酸菌を合わせた食物襶維㸮末食品


## 全国発売

9 マイクロ歯間ブラシ L字型
奥歯の狭い歯間にも届き やすいマイクロサイズのL字型歯間ブラシ


11 ケシミンBBクリーム （医楽部外品）
1本でシミ対策とナチュラ
ルメイクができるBBク リーム

13オードムーゲ
（医薬部外品）
肌あれ・ニキビを防いで肌の調子を整えるトラブ ル肌のためのスキンケアシリーズ



15ドでか無香空間超特大タイプのたつぷロ ビーズでしっかり消臭す る無香タイプの消臭剤


16 メガネクリーナ泡シャンプー ムース状のもっち口泡が メガネの汚れをすっきり落とすポンプタイプのメ ガネ専用洗浄剤

## 地区限定

1 漢方ナイトミン （第2䅡医楽品）
福剛県•佐賀県限定眠りの質を整える，熟眠 したい方のための漢方薬


2小林製薬の タフデント除菌EX九州•油綶地区限定除菌効果がアップした，取り出しやすいボトル タイプの入れ歯洗浄剤


桐灰化学（全国発売）

## 1 熱中対策

頭髪用アイスドライ
$-30^{\circ} \mathrm{C}$ の冷気が髪にこ もった熱を一気に吹き飛 ばして冷やすスプレー

## 

## 小林製薬チャレンジドの新たな業務への挑戦

障がい者雇用の促進ならびに障がい者が安心して就労できる職場の提供を目的に，2011年11月「小林製薬 チャレンジド株式会社」（富山県富山市）を設立しました。設立当初は2名の障がい者を雇用し，富山小林製薬株式会社の構内清掃を主要業務としてスタート。その後，廃粪物の分別，生産に必要な原料の準備，備品洗浄，外周清掃など新しい業務に次々とチャレンジし，現在で

は9名の障がい者が日々の業務に励んでいます。
2014年1月には仙台事業所（宮城県大和町）も設立し，新たに雇用した5名の障がい者が仙台小林製薬株式会社の構内清掃，廃弃物の分別などの業務に取り組んで います。
これからも次々と新しい業務に挑戦し，障がい者雇用 を拡大していきます。

新たな業務に挑戦する小林製薬チャレンジト゚の従業員


生産に必要な原料の準備


備品洗浄

## 2 国繙童

## 海外の『熱さまシート』の売上が日本を超える

日本で1994年に発売した『熱さまシート』。海外では 1996年に香港で発売を開始し，現在では約20の国•地域で販売しています。国•地域によって文化や生活環境の違いがあるなか，現地に合ったわかりやすいネーミ ングやマーケティング，営業活動を行ってきた結果， 2014年3月期，海外で販売している『熱さまシート』 の売上が初めて日本での売上を超えました。
これからも各国•地域に応じた販売戦略を追求し，さ らなる売上拡大を目指してまいります


## 社会貢献活動

## 世界文化遺産•富士山にバイオトイレを寄贈

2013年10月，世界文化遺産•富士山に微生物を使 って汚物を処理する「バイオトイレ」を寄覞しました。
2009年の「ブルーレット』発売40周年をきつかけ にスタートしたバイオトイレの寄贈は，世界自然遺産の知床，白神山地，屋久島，世界文化遺産の石見銀山に次しで今回は5基目となります。
登山シーズンの6月下旬から9月下旬に5合目に設置 される予定です。


## 業績報告 連結財務ハイライト

2014年3月期の業績


当期純利益は 16 期連続の増益， かつ過去最高益を達成しました。



総資産•自己資本比率
－四綝見産－－自己資枇比率
$\begin{array}{lr}\text {（億円）} \\ \text { 2，000 } & (\% \text { ）} \\ \\ & 100\end{array}$


| 2015年3月期の業績予想 |  |  |
| :--- | ---: | :--- |
| 売上高 | 1,320 億円 | $+3.7 \%$ |
| 営業利益 | 184 億円 | $+1.5 \%$ |
| 経常利益 | 190 億円 | $+1.2 \%$ |
| 当期純利益 | 125 億円 | $+1.6 \%$ |

国内事業


## 国際事業



## 通信販売事業



## －売上に貢献した主な製品

－国内事業（新製品）



－国際事業



＊粯のカイロ
－通信販売事業



## 業績報告 連結財務諸表

| 1 売上高の増加 <br> 39品目の新製品の発売や口堔衛生品，芳香消臭剤の好調に加え，海外での売上 が伸長し，売上高は4．7\％の増収となり ました。 | ■連結損益計算書 |  | （単位：百万円） |
| :---: | :---: | :---: | :---: |
|  |  | 前連結会計年度 2012年4月1日～ 2013年3月31日 | 当連結会計年度 2013年4月1日～ 2014年3月31日 |
|  | 売上高 | 121.532 | 127.293 |
|  | 売上原価 | 51，732 | 54，193 |
| 2 営業利益•経常利益の増加利益率の高いづランドの伸長や製造のコ ストダウンにより，営業利益，経常利益 ともに前期に比べ増加しました。 | 売上総利益 | 69，799 | 73.099 |
|  | 販売費及び一般管理費 | 52,895 | 54.977 |
|  | 営業利益 | 16，903 | 18，122 |
|  | 棠業外収益 | 2，676 | 2,067 |
|  | 営業外費用 | 902 | 1.421 |
|  | 経常利益 | 18，677 | 18，769 |
|  | 特別利益 | 2，661 | 1，230 |
|  | 特別損失 | 2,485 | 333 |
| 3 当期純利益の増加 <br> 16期連続の増益，かつ過去最高益を達成しました。 | 税金等調整前当期純利益 | 18，853 | 19，666 |
|  | 法人税等合計 | 6,676 | 7.360 |
|  | 当期純利益 | 12.176 | 12，307 |


| 対照表（単位：百万円） |  |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: |
|  | 前連結会計年度 2013年3月31日現在 | 当連結会計年度 2014年3月31日現在 |  |
| 〈資産の部〉 |  |  |  |
| 流動資産 | 94，353 | 105，614 |  |
| 固定資産 | 62，753 | 65，304 |  |
| 有形固定資産 | 13，730 | 14，945 |  |
| 無形固定資産 | 5.092 | 5.426 |  |
| 投資その他の資産 | 43，930 | 44，932 |  |
| 資産合計 | 157．106 | 170，919 |  |
| 〈負債の部〉 |  |  |  |
| 流動負債 | 34，477 | 34，216 | $4 \text { 自己資本比率の向上 }$ |
| 固定負債 | 7.757 | 9.749 |  |
| 負債合計 | 42，234 | 43，965 | 利益剰余金の増加などにより，純資産が |
| 〈純資産の部〉 |  |  | 増加し，自己資本比率は74．2\％と前期 に比べ1．1ポイント向上しました。 |
| 純資産合計 | 114.872 | 126，953 |  |
| 負債純資産合計 | 157.106 | 170，919 |  |
| ■連結キャツシュ・フロー計算書 |  | （単位：百万円） | $5 \begin{aligned} & \text { 営業活動による } \\ & \text { キャッシュ・フローの増加 }\end{aligned}$ |
|  | 前連結会計年度 2012年4月1日～ 2013年3月31日 | 当連結会計年度 2013年4月1日～ 2014年3月31日 |  |
| 営業活動によるキャッシュ・フロー | 9，242 | 13，513 |  |
| 投資活動によるキャッシュ・フロー | $\triangle 26,605$ | $\triangle 6,959$ | 営業利益の順調な推移や運転資金収支の改善などにより営業活動によるキャッシ <br> ュ・フローは前期に比べ増加しました。 |
| 財務活動によるキャッシュ・フロー | $\triangle 3.729$ | $\triangle 3,809$ |  |
| 現金及び現金同等物に係る換算差額 | 578 | 831 |  |
| 現金及び現金同等物の増減額（ $\triangle$ は減少） | $\triangle 20.513$ | 3.576 |  |
| 現金及び現金同等物の期首残高 | 42，835 | 22，322 |  |
| 現金及び現金同等物の期末残高 | 22，322 | 25，898 |  |

## 会社概要

## 概要（2014年3月31日現在）

| 社 | 名 | 小林軗薬侏式会社 |
| :--- | :--- | :--- | :--- | :--- | :--- |


| ■ 株主メモ |  | －各種お手続きについて |
| :---: | :---: | :---: |
| 業 年 | 4月1日から翌年3月31日 | 株主様の住所変更，買取請求その他各㮔お手続きにつきましては，原則，口座を開設されている口座管理機関（証券会社等）で承るこ とになっております。口座を開設されている証券会社等におお問合せ下 てい。袾主名簿管理人（三堎UFJ信詮銀行）ではおお取扱いできませ <br> 2．特別口座に記録きれている株式に関する名種お手続きにつきまして は，三菱UFJ信䛃銀行が口坐管理幾関となっておりますので，左記 <br>  なお，三菱UFJ信託銀行全国本支店でもお取次ぎいたじます。 <br> 3．末受頡の配当金につきましては，三菱UFJ信話銀行本支店でお支払 いいたします。 <br> 単元未満株式の買増買取請求について <br> 単元末满株式（100株未満の株式）を己所有の株主栐は，こ所有の <br> 主様は，口坐を開設されている証券会社等にお問合せ下さい。単元末 |
| 定時株主総会 | 每年6月 |  |
| 定時株主総会の基準日 | 3月31日 |  |
| 中問硙当金受領株主磪定日 | 9月30日 |  |
| 期未配当金受颁株主硡定日 | 3月31日 |  |
|  |  |  |
| 特別口唑の漙座管理機関 | 三萃UFJ信話鋃行株式会社 |  |
| 同 連 絡 | 三菱UFJ信託銀行株式会社 大阪証券代行部 <br> 〒541－8502 大阪市中央区伏見町三丁目6番3号 TEL 0120－094－777（通話料無料） |  |
| 上場証券取引所 | 東京証券取引所市場第一部 |  |
| 証 券 コ－ド | 4967 |  |
| 公 告 揭 載URL | http：／／www．kobayashi．co．jp（ただし，事故その他 |  |
|  | やをを得ない事由によつて電子公告によろ公告をで |  |
|  | きない場合は，日本経斎新間に揚載いたします。） |  |

## 株主還元について

：配当
2014年3月期の年問配当は，86円と4円增配しました。当社は株主㥞への安定した配当を継続していくことを基本方針として，連結業績を反映した配当政策を進めています。
このたびは，2014年3月期の業績を踏まえ，期末の1株当た りの配当金を43円とさせていただきました。これにより年間の配当は，中間配当の43円と合わせて86円となり，前期より4円の増配となります。また，2015年3月期の1株当たりの配当 は，中間配当43円，期末配当43円の年間合計 86 円を予定し ています。


株主優待について
当社は株主優待を日頃のご支援に対する感謝のしるしとともに，当社製品への理解を深めていただく機会と考えています。

## ：株主優待の内容

（1）当社グループ製品詰め合わせ
－Aコース＝家庭用品コース（1）Bコース＝家庭用品コース（2）

## 通信販売製品詰め合わせ

Cコース＝健康食品コース－Dコース＝化粧品•美容健康コース

## 社会貢献団体への寄付

Eコース＝「東日本大震災 宮城県」への寄付コース
Aコース「家庭用品コースロ1）
＊社会貢献団体人の奇付は，株主㮩が製品詰めめ合わせを受け取られる代わりに，5．000円を所定コ一スの社会貢献団体に奇付をせていただきます。

## 2）当社通信販売製品の10\％割引

※上記は，2014年3月期実施の株主優待です。なお，同案内につきましては，本年4月に発送し，5月15日（木）をもつて受付は終ていたしました。

## お知らせ 2013年9月期実施株主優待 「社会貢献団体への寄付」のご報告株主様からの温かいで厚意に，深く感謝申し上げます。 <br> －「東日本大震災宮城県」への寄付コース＝575，000円－「アイメイト協会」への寄付コース＝580，000ャ



## ブランド物語

Vol． 10

## ［薬用］ ケシジ

シミのトータルケアブランド『ケシミン』

紫外線などが原因でできたシミは，女性にはとても気になるものです。そこで誕生したのが，気になる部分 に直接塗りこみ，メラニンの生成を抑えてシミをケア する『ケシミンクリーム」。＂シミをケアする＂という新しいコンセプトと，1，800円＊というお求めやすい価格がお客さまから支持を得て，2004年の発売初年度 から10億円を売り上げるヒット製品となりました。

2008年，顔全体の気になるシミをケアする薬用化粧水『ケシミン液』，2011年，さっぱりとした感触の『ケシミン液 さっぱりタイプ』を発売。2014年には， ＊希望小壳価格（税抜価格）

シミ対策とナチュラルメイクができる『ケシミンBBク リーム』と，年々拡大する男性のスキンケア市場を見据 え，男性のシミ対策に着目した『メンズケシミンクリー ム』『メンズケシミン化粧水』を発売するなど，常にお客さまの二ーズを満たす製品の開発を追求しています。

今後，さらなる成長が期待できる『ケシミン』。これ からもシミのトータルケアブランドとして＂シミをケア する＂をコンセプトにお客さまの二ーズに合ったスキン ケア製品をお届けします。

『ケシミン」発売年表


